

## Financial statements for the 1<sup>st</sup> half of 2006

<b>Consolidated balance sheet</b>	<b>30.6.2006</b>	<b>31.12.2005</b>	Change
	CHF 1,000	CHF 1,000	%
Current assets	163,607	147,107	11.2
Fixed assets	116,359	120,292	-3.3
<b>Total assets</b>	<b>279,966</b>	<b>267,399</b>	<b>4.7</b>
Short-term liabilities	65,440	68,240	-4.1
Long-term liabilities	27,321	27,418	-0.4
Shareholders' equity	187,205	171,741	9.0
<b>Total liabilities and shareholders' equity</b>	<b>279,966</b>	<b>267,399</b>	<b>4.7</b>

  

<b>Consolidated income statement</b>	<b>1<sup>st</sup> half 2006</b>	<b>1<sup>st</sup> half 2005</b>	Change
	CHF 1,000	CHF 1,000	%
Net sales	150,273	119,711	25.5
Gross profit	87,483	68,912	26.9
Operating profit (EBBIT)	21,510	13,910	54.6
Operating profit (EBIT)	17,683	10,009	76.7
Financial result	-147	-888	-83.4
<b>Group profit after tax (EAT)</b>	<b>14,082</b>	<b>7,531</b>	<b>87.0</b>

  

<b>Consolidated cash flow statement</b>	<b>1<sup>st</sup> half 2006</b>	<b>1<sup>st</sup> half 2005</b>	Change
	CHF 1,000	CHF 1,000	%
Net cash from operating activities	2,151	4,912	-56.2
Net cash from investing activities	-1,871	-26,575	-93.0
<b>Free cash flow</b>	<b>280</b>	<b>-21,663</b>	<b>-101.293</b>
Net cash from financing activities	699	3,298	78.8
Dividend distribution <sup>1)</sup>	-	-	-
Increase (+) / Decrease (-) in funds	1,282	-19,533	-106.563

Funds = cash and cash equivalents (including time deposits with a term of up to three months)  
 1) Par value repayment of CHF 2.00 per share in August 2005 and CHF 2.00 in July 2006

  

<b>Key figures</b>		<b>2006</b>	<b>2005</b>
Net indebtedness (-) / Net assets (+)			
as of 30.6.2005 / 31.12.2004	CHF 1,000	-396	-3,452
Gross profit 1 <sup>st</sup> half in % of net sales		58.2%	57.6%
Cash flow (EBITDA) 1 <sup>st</sup> half in % of net sales		14.3%	11.6%
Operating profit (EBIT) 1 <sup>st</sup> half in % of net sales		11.8%	8.4%
Group profit (EAT) 1 <sup>st</sup> half in % of net sales		9.4%	6.3%
Headcount as of 30.6.2006 / 31.12.2005	Number	939	886

The complete Half-year Report, which was prepared in accordance with the International Financial Reporting Standards (IFRS), in particular IAS 34 (Interim Financial Reporting), can be downloaded from [www.komaxgroup.com](http://www.komaxgroup.com).

## Finanzkalender Financial calendar

Vorschau Abschluss 2006 Preview of results for 2006	23. Januar 2007 January 23, 2007
Bilanzmedienorientierung / Analystenpräsentation Jahresabschluss 2006 Schweizer Börse, Zürich Annual press conference / Analysts' presentation 2005 financial results Swiss Exchange, Zurich	27. März 2007  March 27, 2007
Generalversammlung Kultur- und Kongresszentrum Luzern Annual General Meeting Kultur- und Kongresszentrum, Lucerne	11. Mai 2007  May 11, 2007
Aktionärsbrief Halbjahresabschluss 2007 Shareholders' Letter 2007 half-year results	28. August 2007  August 28, 2007

Kontaktadressen  
For further information

Komax Holding AG  
Industriestrasse 6  
CH-6036 Dierikon/Luzern  
Phone +41 41 455 04 55  
Fax +41 41 450 15 79  
info.din@komaxgroup.com  
www.komaxgroup.com

Investor Relations

Dominik Slappnig  
Komax Holding AG  
CH-6036 Dierikon/Luzern  
Phone +41 41 455 06 16  
Fax +41 41 450 10 24  
dominik.slappnig@komaxgroup.ch

**Halbjahresbericht**  
**First-Half Report 2006**

**komax**

**komax**

## Erstes Halbjahr 2006 der Komax Gruppe

### Komax Group: Business in the first half of 2006

#### Markante Steigerung in Umsatz und Gewinn – gutes Gesamtjahr erwartet

Die Komax Gruppe hat im ersten Halbjahr 2006 Umsatz und Gewinn substantiell gesteigert. Der erwirtschaftete Halbjahresumsatz betrug CHF 150,3 Mio. Dies entspricht im Vorjahresvergleich einer Zunahme um 25,5%. Der Gruppengewinn (EAT) erhöhte sich um 87,0% auf CHF 14,1 Mio. Für die zweite Jahreshälfte erwartet Komax anhaltend aktive Märkte.

Die Komax Gruppe hat in den ersten sechs Monaten des laufenden Jahres einen konsolidierten Umsatz von CHF 150,3 Mio. (Vorjahr CHF 119,7 Mio.) erzielt. Dies liegt 25,5% über dem Vorjahreswert. Das markante Wachstum ist breit abgestützt. In Europa steigerte Komax den Umsatz um 18% in Nordamerika um 41% und in Asien gar um 67%. Aufgrund der Entwicklungs- und Produktionsaktivitäten in Shanghai erwartet Komax zudem zusätzliche Impulse im chinesischen Markt.

Durch den höheren Umsatz konnte Komax die Ertragskraft überproportional steigern. Der Betriebsgewinn (EBIT) belief sich auf CHF 17,7 Mio. (Vorjahr CHF 10,0 Mio.). Dies entspricht einer Zunahme von 76,7% und einer EBIT-Marge von 11,8% (Vorjahr 8,4%). Der Gruppengewinn (EAT) verbesserte sich um 87,0% auf CHF 14,1 Mio. (Vorjahr CHF 7,5 Mio.), was eine EAT-Marge von 9,4% (Vorjahr 6,3%) ergibt.

#### Umfeld und Märkte

Das Marktumfeld für Kabelverarbeitungsmaschinen ist zur Zeit ausgesprochen günstig, vor allem im Automobilssektor. Der höhere Anteil an Elektronik und Elektrik in Fahrzeugen wirkt sich positiv auf das Geschäft von Komax aus. Zwei weitere Faktoren kommen hinzu: Viele OEM (Original Equipment Manufacturer) verlagern ihre Fabriken in neue Regionen in Osteuropa, Lateinamerika und China, was jeweils Investitionen auslöst. Ausserdem erweitern sie ihre Produktpaletten; dieses breitere Angebot bei den Modellen führt ebenfalls zu erhöhten Investitionen im Kabelverarbeitungsbereich.

#### Sharp rise in sales and profit – bright forecast for the year as a whole

The Komax Group substantially improved sales and profit in the first six months of 2006. First-half net sales came in at CHF 150.3 million, a 25.5% increase on the corresponding period of the previous year. Group profit after tax (EAT) jumped 87.0% to CHF 14.1 million. Komax expects market activity to remain at a solid level in the second half.

In the first six months of 2006, the Komax Group posted consolidated net sales of CHF 150.3 million, a 25.5% advance on the prior-year figure (H1 2005: CHF 119.7 million). This marked growth is broadly diversified: Komax lifted sales by 18% in Europe, by 41% in North America and by as much as 67% in Asia. On the basis of its development and production activities in Shanghai, Komax also expects to gain additional momentum in the Chinese market.

The company's earnings power was given an unexpectedly strong boost by the increase in sales. Operating profit (EBIT) soared 76.7% to CHF 17.7 million (H1 2005: CHF 10.0 million), representing an EBIT margin of 11.8% (H1 2005: 8.4%). Consolidated profit (EAT) improved by 87.0% to stand at CHF 14.1 million (H1 2005: 7.5 million), resulting in an EAT margin of 9.4% (H1 2005: 6.3%).

#### Markets and environment

At present, the market environment for wire-processing machines is extremely favourable, especially in the automotive sector. The increased use of electronics and electrics in motor vehicles is having a positive impact on business for Komax. Two other factors come into play: Many original equipment manufacturers (OEMs) are moving their production facilities to new areas in Eastern Europe, Latin America and China, thereby triggering new rounds of investment. They are also expanding their product portfolios, with the broader range of models subsequently leading to greater investment activity in the wire-processing segment.

Bei der Weissen Ware geht der Technologiewechsel auf IDC (Schneid/Klemmtechnik) gut voran, was die Investitionstätigkeit weiterhin begünstigt.

Auch der Medizinaltechnik-Markt entwickelt sich im Rahmen der hohen Erwartungen. Dank der Neuausrichtung der US-Produktionsstätte Komax Systems Rockford auf das Medizinaltechnik-Geschäft konnte die Gruppe amerikanische Kunden hinzugewinnen. Ein starkes Wachstum ist zudem bei den Systemen zur Herstellung von Inhalatoren festzustellen.

Der Photovoltaik-Markt entwickelt sich ebenfalls sehr erfreulich. Insbesondere mit dem Maschinensystem Xcell 2500 hat Komax einen guten Absatz erzielt. Daneben konnte die Gruppe weitere Maschinentypen zur Herstellung von Solarmodulen ausliefern. Für das Gesamtjahr rechnet Komax in diesem Bereich mit einem Wachstum von über 100 Prozent.

#### Ausblick

Im ersten Halbjahr 2006 hat Komax eine gute Basis gelegt und damit die guten Wachstumsaussichten für das ganze Jahr bestätigt. Die Gruppe erwartet auch für die zweite Jahreshälfte aktive Märkte. Mitte August ging Komax ein Joint Venture mit einem malaysischen Anlagenhersteller ein. Mit dieser Zusammenarbeit verstärkt Komax die Produktionskapazitäten im asiatischen Raum und festigt die Marktposition. Trotz einer möglichen abkühlenden Wirtschaft in den USA erwartet die Gruppe für das Gesamtjahr ein substantiell besseres Resultat als im Vorjahr.

The shift toward IDC (insulation displacement connection) technology in white goods is advancing at a steady pace, again encouraging investment activity.

The medtech market is also performing in line with the high expectations. Thanks to the reorientation of its American production facility, Komax Systems Rockford, creating a focus on medtech business, the Group gained additional customers in the United States. Strong growth was also reported among inhaler production systems.

Equally gratifying trends can be noted on the photovoltaic market. The Xcell 2500 machine system generated particularly high sales for Komax. In addition, the Group delivered further types of machine used in the production of solar modules. For the year as a whole, Komax expects growth in this area to exceed 100%.

#### Outlook

In the first half of 2006, Komax has created a sound base, putting it on track to achieve the bright growth forecast for the year as a whole. The Group expects market activity to remain high in the second half of the year. In mid-August, Komax entered into a joint venture with a Malaysian systems manufacturer. This collaboration boosts Komax's production capacity in the Asia region, thus strengthening its market position. In spite of the potential slowdown in the US economy, the Group expects a substantial improvement in its full-year result compared with 2005.

## Halbjahresabschluss 1. Semester 2006

Konsolidierte Bilanz	30.6.2006	31.12.2005	Veränderung
	CHF 1'000	CHF 1'000	%
Umlaufvermögen	163'607	147'107	11.2
Anlagevermögen	116'359	120'292	-3.3
<b>Total Aktiven</b>	<b>279'966</b>	<b>267'399</b>	<b>4.7</b>
Kurzfristiges Fremdkapital	65'440	68'240	-4.1
Langfristige Fremdkapital	27'321	27'418	-0.4
Eigenkapital	187'205	171'741	9.0
<b>Total Passiven</b>	<b>279'966</b>	<b>267'399</b>	<b>4.7</b>

Konsolidierte Erfolgsrechnung	1. Halbjahr 2006	1. Halbjahr 2005	Veränderung
	CHF 1'000	CHF 1'000	%
Nettoerlös	150'273	119'711	25.5
Bruttogewinn	87'483	68'912	26.9
Betriebsgewinn (EBDIT)	21'510	13'910	54.6
Betriebsgewinn (EBIT)	17'683	10'009	76.7
Finanzergebnis	-147	-888	-83.4
<b>Gruppengewinn nach Steuern (EAT)</b>	<b>14'082</b>	<b>7'531</b>	<b>87.0</b>

Konsolidierte Geldflussrechnung	1. Halbjahr 2006	1. Halbjahr 2005	Veränderung
	CHF 1'000	CHF 1'000	%
Geldfluss aus Geschäftstätigkeit	2'151	4'912	-56.2
Geldfluss aus Investitionstätigkeit	-1'871	-26'575	-93.0
<b>Freier Cash Flow</b>	<b>280</b>	<b>-21'663</b>	<b>-101.293</b>
Geldfluss aus Finanzierungstätigkeit	699	3'298	78.8
Dividendenzahlung <sup>1)</sup>	–	–	–
Zunahme (+) / Abnahme (-) Fonds	1'282	-19'533	-106.563

Fonds = flüssige und kurzfristige liquide Mittel (inkl. Festgelder bis drei Monate Laufzeit)  
1) Nennwertrückzahlung von CHF 2.00 je Aktie im August 2005 und CHF 2.00 im Juli 2006

Kennzahlen	2006	2005	
Nettoverschuldung (-) / Nettoguthaben (+) per 30.06.06 / 31.12.05	CHF 1'000	-396	-3'452
Bruttogewinn 1. Halbjahr in % vom Nettoerlös		58.2%	57.6%
Cash Flow (EBDIT) 1. Halbjahr in % vom Nettoerlös		14.3%	11.6%
Betriebsgewinn (EBIT) 1. Halbjahr in % vom Nettoerlös		11.8%	8.4%
Gruppengewinn (EAT) 1. Halbjahr in % vom Nettoerlös		9.4%	6.3%
Personalbestand per 30.06.2006 / 31.12.2005	Anzahl	939	886

Der vollständige Halbjahresbericht, welcher in Übereinstimmung mit den International Financial Reporting Standards (IFRS), insbesondere IAS 34 (Zwischenberichterstattung), erstellt wurde, ist im Internet abrufbar unter [www.komaxgroup.com](http://www.komaxgroup.com).