

## Financial statements for the first half of 2007

Consolidated balance sheet	30.6.2007	31.12.2006	Change
	CHF 1,000	CHF 1,000	%
Current assets	195,302	166,976	17.0
Fixed assets	113,845	113,312	0.5
<b>Total assets</b>	<b>309,147</b>	<b>280,288</b>	<b>10.3</b>
Current liabilities	78,800	62,856	25.4
Long-term liabilities	8,724	21,872	-60.1
Equity attributable to equity holders of the parent	220,841	195,026	13.2
Minority interest	782	534	46.4
<b>Total liabilities and shareholders' equity</b>	<b>309,147</b>	<b>280,288</b>	<b>10.3</b>

  

Consolidated income statement	First half 2007	First half 2006	Change
	CHF 1,000	CHF 1,000	%
Net sales	165,847	150,273	10.4
Gross profit	97,875	87,483	11.9
Operating profit (EBDIT)	24,479	21,510	13.8
Operating profit (EBIT)	20,608	17,683	16.5
Financial result	-157	-147	6.8
<b>Group profit after tax (EAT)</b>	<b>15,950</b>	<b>14,082</b>	<b>13.3</b>

  

Consolidated cash flow statement	First half 2007	First half 2006	Change
	CHF 1,000	CHF 1,000	%
Net cash from operating activities	23,790	2,151	1,006.0
Net cash from investing activities	-2,876	-1,871	53.7
<b>Free cash flow</b>	<b>20,914</b>	<b>280</b>	<b>7,369.3</b>
Net cash from financing activities	3,806	699	444.5
Dividend distribution <sup>1)</sup>	0	0	
Increase (+) / decrease (-) in funds	24,941	1,282	1,845.5

Funds = cash and cash equivalents (including time deposits with a term of up to three months)  
 1) Par value repayment of CHF 2.00 per share in July 2006 and CHF 3.40 in August 2007

  

Key figures	2007	2006	
Net assets (+) / net indebtedness (-) as of 30.6.2007 / 31.12.2006	CHF 1,000	34,698	6,241
Gross profit first half in % of net sales		59.0%	58.2%
Cash flow (EBDIT) first half in % of net sales		14.8%	14.3%
Operating profit (EBIT) first half in % of net sales		12.4%	11.8%
Group profit (EAT) first half in % of net sales		9.6%	9.4%
Headcount as of 30.6.2007 / 31.12.2006	Number	1,013	978

The complete First-Half Report, which was prepared in accordance with the International Financial Reporting Standards (IFRS), in particular IAS 34 (Interim Financial Reporting), can be downloaded from [www.komaxgroup.com](http://www.komaxgroup.com).

## Finanzkalender Financial calendar

Vorschau Abschluss 2007 Preview of results for 2007	22. Januar 2008 January 22, 2008
Bilanzmedienorientierung / Analystenpräsentation Jahresabschluss 2007 Schweizer Börse, Zürich Annual press conference / analysts' presentation 2007 financial results Swiss Exchange, Zurich	25. März 2008  March 25, 2008
Generalversammlung Kultur- und Kongresszentrum Luzern Annual General Meeting Kultur- und Kongresszentrum Lucerne	14. Mai 2008  May 14, 2008
Aktionärsbrief Halbjahresabschluss 2008 Shareholders' Letter 2008 half-year results	19. August 2008  August 19, 2008

### Kontaktadressen For further information

Komax Holding AG  
 Industriestrasse 6  
 CH-6036 Dierikon/Luzern  
 Phone +41 41 455 04 55  
 Fax +41 41 450 15 79  
[info.din@komaxgroup.com](mailto:info.din@komaxgroup.com)  
[www.komaxgroup.com](http://www.komaxgroup.com)

### Investor Relations

Dominik Slappnig  
 Komax Holding AG  
 CH-6036 Dierikon/Luzern  
 Phone +41 41 455 06 16  
 Fax +41 41 450 10 24  
[dominik.slappnig@komaxgroup.com](mailto:dominik.slappnig@komaxgroup.com)

**Halbjahresbericht 2007  
First-Half Report 2007**

**komax**

**komax**

## Erstes Halbjahr 2007 der Komax Gruppe Komax Group: Business in the first half of 2007

### Umsatz- und Gewinnsteigerung – starkes zweites Halbjahr erwartet

Die Komax Gruppe hat im ersten Halbjahr 2007 sowohl den Umsatz als auch den Ertrag deutlich gesteigert. Die für Komax relevanten Märkte entwickeln sich weiterhin gut. Die Gruppe ist optimistisch, die hochgesteckten Ziele zu erreichen.

Die Komax Gruppe hat den Umsatz im ersten Halbjahr 2007 auf CHF 165,8 Mio. gesteigert (Vorjahr: CHF 150,3 Mio.). Dies entspricht einer Zunahme um 10,4 Prozent. Überproportional ist die Gewinnsteigerung: Der Betriebsgewinn (EBIT) liegt bei CHF 20,6 Mio. (Vorjahr: CHF 17,7 Mio.) und verbesserte sich damit um 16,5 Prozent. Der Gruppengewinn nach Steuern (EAT) beläuft sich auf CHF 16,0 Mio. (Vorjahr: CHF 14,1 Mio.), was einer Steigerung von 13,3 Prozent entspricht. Dabei konnte Komax den Bestellungseingang um rund 13 Prozent auf CHF 181,4 Mio. (Vorjahr: CHF 160,9 Mio.) anheben.

### Märkte und Regionen

Der Automobilmarkt entwickelt sich trotz einer vorübergehenden Abschwächung im US-Geschäft weiterhin gut. Viele neue Modelleinführungen stehen bevor. Der Anteil an Elektronik in Autos nimmt weiterhin stark zu, nicht zuletzt wegen vermehrten Sicherheitsanforderungen und weiteren Komfortverbesserungen. Auch die grössere Nachfrage nach Autos mit Hybridantrieb, die bis zu 40 Prozent mehr Kabel benötigen, wirkt sich positiv auf den Verkauf von Kabelverarbeitungsmaschinen aus.

Regional hat Komax insbesondere in Europa (+9%) und in Asien (+48%) zugelegt. Etwas schwächer hat sich der Absatz in Nord- und Südamerika entwickelt (-6%).

### Starke Marktstellung in der Kabelverarbeitung

In den Produktlinien der Kabelverarbeitung erfreuen sich die Crimpvollautomaten einer guten Nachfrage. Komax behauptet die starke Marktstellung vor allem mit den bewährten Produkten wie der Gamma 333 oder der Alpha 433, aber auch mit dem Verdriller Alpha 488. Mit neuen Maschinen, wie beispielsweise der Alpha 355, erzielte Komax im ersten Halbjahr ebenfalls gute Erfolge. Zusätzliche Impulse erwartet die Gruppe ausserdem

### Rise in sales and profit – strong second half expected

The Komax Group substantially improved both sales and earnings in the first six months of 2007, with performance in the relevant markets continuing to show a positive trend. The Group is confident of achieving its ambitious targets.

In the first half of 2007, the Komax Group posted sales of CHF 165.8 million, an advance of 10.4% on the prior-year figure (CHF 150.3 million). The period saw an above-average improvement in earnings, with operating profit (EBIT) up 16.5% year on year from CHF 17.7 million to CHF 20.6 million. The Group's after-tax profit (EAT) came to CHF 16.0 million (previous year: CHF 14.1 million), which equates to a rise of 13.3%. Order intake increased by around 13%, from CHF 160.9 million in the previous year to CHF 181.4 million.

### Markets and regions

The automotive business is continuing to perform well despite a temporary slowdown on the US market, with numerous new models due to be launched soon. Sales of electronic car components are still rising sharply – an increase in safety requirements and further comfort-related improvements being two notable factors behind this trend. The greater demand for hybrid cars, which require up to 40% more wiring, is having a positive impact on sales of wire-processing machines.

In regional terms, Komax registered particularly strong growth in Europe (+9%) and Asia (+48%). Sales in North and South America fell slightly (-6%).

### Strong market position on the wire-processing side

As part of the wire-processing product lines, fully automatic crimping machines are in high demand. Tried-and-tested products, such as the Gamma 333 and the Alpha 433 or the Alpha 488 twister, are the main drivers behind Komax's strong market position in this field. The Group also achieved success in the first half with new machines such as the Alpha 355. Productronica, the world's leading trade fair in the area of cable and wire-processing, which takes place in Munich in November,

von der bedeutendsten Messe im Kabelbereich, der Productronica, die im November in München stattfindet. Komax wird dort eine grosse Palette von Innovationen präsentieren; von einer neuen Generation in der Kappa-Linie – Maschinen zum Schneiden und Abisolieren von Kabeln – bis zu einem vereinfachten System zur Herstellung ganzer Kabelbäume in der Zeta-Linie.

### Wachstum in Medtech und Photovoltaik

Die Absatzmärkte Medtech und Photovoltaik wachsen weiter sehr stark. Vor allem bei Systemen zur Herstellung von Inhalatoren (zur Verwendung bei Erkrankungen der Atemwege, Asthma oder Migräne) hat Komax grössere Aufträge erhalten. Aber auch im Bereich Diagnostik, beispielsweise zur Messung des Blutzuckerspiegels, wurden erste Bestellungen realisiert. Die sehr gute Auftragslage der europäischen und amerikanischen Kunden wirkt sich für Komax generell positiv aus.

Im Bereich Photovoltaik hat Komax insbesondere mit den Produktlinien der Stringer-Maschinen (Xcell 2500 und Xcell 3000) und mit Maschinensystemen für das Layup der Module sowie fürs Printing der Zellen erfreuliche Umsätze erzielt. Erstmals erhielt das Werk in Rotkreuz einen Auftrag im Bereich der Dünnfilmtechnologie. Intensiv arbeitet die Gruppe an der Erweiterung der Produktpalette und investiert in neue Märkte. Im Bereich Photovoltaik rechnet Komax auch dieses Jahr mit einer Verdoppelung des Geschäfts.

### Ausblick

Die Konjunktur entwickelt sich in den für Komax relevanten Märkten weiterhin erfreulich. Der aktuelle Bestellungseingang lässt auf ein gutes zweites Halbjahr schliessen. Aufgrund der regen Nachfrage, vor allem nach Maschinen im Kabelverarbeitungsbereich und im Bereich der Photovoltaik, erwartet die Gruppe für das Gesamtjahr 2007 einen höheren Umsatz und Ertrag als im Vorjahr.

should provide an additional source of momentum. Komax intends to showcase a wide array of innovative solutions at the event, such as the new Kappa generation (machines for cutting and stripping wires) and a simplified system for the manufacture of entire wire harnesses in the Zeta product line.

### Growth in the medtech and photovoltaic sectors

The medtech and photovoltaic sales markets continue to grow fast. In particular, Komax has received major orders for systems for the manufacture of inhalers (used to treat diseases of the airways, asthma and migraine). Initial orders have also been reported within the diagnostic segment for the measurement of blood sugar levels. Overall, the excellent state of the order book in Europe and the US is having a positive impact.

Komax achieved good sales in the photovoltaic segment, thanks primarily to the stringer product line (Xcell 2500 and Xcell 3000), machine systems for module layup and cell printing. In addition, the Rotkreuz plant received its first-ever order for thin-film technology. The Group is working hard to expand its product range and is investing in new markets. Komax expects business in photovoltaics to increase twofold by the end of the current year.

### Outlook

The markets that matter to Komax continue to be in a robust state of health. The current state of the order book points to the likelihood of a good second half. Thanks to high demand, especially for wire-processing and photovoltaic machines, the Group expects higher sales and earnings for full-year 2007 compared to the previous year.

## Halbjahresabschluss 1. Semester 2007

Konsolidierte Bilanz	30.6.2007 CHF 1'000	31.12.2006 CHF 1'000	Veränderung %
Umlaufvermögen	195'302	166'976	17,0
Anlagevermögen	113'845	113'312	0,5
<b>Total Aktiven</b>	<b>309'147</b>	<b>280'288</b>	<b>10,3</b>
Kurzfristiges Fremdkapital	78'800	62'856	25,4
Langfristiges Fremdkapital	8'724	21'872	-60,1
Den Aktionären der Muttergesellschaft zurechenbarer Anteil am Eigenkapital	220'841	195'026	13,2
Minderheitsanteil	782	534	46,4
<b>Total Passiven</b>	<b>309'147</b>	<b>280'288</b>	<b>10,3</b>

  

Konsolidierte Erfolgsrechnung	1. Halbjahr 2007 CHF 1'000	1. Halbjahr 2006 CHF 1'000	Veränderung %
Nettoerlös	165'847	150'273	10,4
Bruttogewinn	97'875	87'483	11,9
Betriebsgewinn (EBDIT)	24'479	21'510	13,8
Betriebsgewinn (EBIT)	20'608	17'683	16,5
Finanzergebnis	-157	-147	6,8
<b>Gruppengewinn nach Steuern (EAT)</b>	<b>15'950</b>	<b>14'082</b>	<b>13,3</b>

  

Konsolidierte Geldflussrechnung	1. Halbjahr 2007 CHF 1'000	1. Halbjahr 2006 CHF 1'000	Veränderung %
Geldfluss aus Geschäftstätigkeit	23'790	2'151	1'006,0
Geldfluss aus Investitionstätigkeit	-2'876	-1'871	53,7
<b>Freier Cash Flow</b>	<b>20'914</b>	<b>280</b>	<b>7'369,3</b>
Geldfluss aus Finanzierungstätigkeit	3'806	699	444,5
Dividendenzahlung <sup>1)</sup>	0	0	
Zunahme (+) / Abnahme (-) Fonds	24'941	1'282	1'845,5

Fonds = flüssige und kurzfristige liquide Mittel (inkl. Festgelder bis drei Monate Laufzeit)  
1) Nennwertrückzahlung von CHF 2.00 je Aktie im Juli 2006 und CHF 3.40 im August 2007

  

Kennzahlen	2007	2006	
Nettoguthaben (+) / Nettoverschuldung (-) per 30.6.2007 / 31.12.2006	CHF 1'000	34'698	6'241
Bruttogewinn 1. Halbjahr in % des Nettoerlöses		59,0%	58,2%
Cash Flow (EBDIT) 1. Halbjahr in % des Nettoerlöses		14,8%	14,3%
Betriebsgewinn (EBIT) 1. Halbjahr in % des Nettoerlöses		12,4%	11,8%
Gruppengewinn (EAT) 1. Halbjahr in % des Nettoerlöses		9,6%	9,4%
Personalbestand per 30.6.2007 / 31.12.2006	Anzahl	1'013	978

Der vollständige Halbjahresbericht, welcher in Übereinstimmung mit den International Financial Reporting Standards (IFRS), insbesondere IAS 34 (Zwischenberichterstattung), erstellt wurde, ist im Internet abrufbar unter [www.komaxgroup.com](http://www.komaxgroup.com).