

Halbjahresbericht 2011
Half-Year Report 2011



komax

Erstes Halbjahr 2011 der Komax Gruppe

Starke operative Leistung sämtlicher Business Units – Betriebsgewinn und Gruppenergebnis nach Steuern verdoppelt

Komax konnte im ersten Halbjahr 2011 die Resultate weiter verbessern. Der Nettoverkaufserlös betrug CHF 183,6 Mio. Dies entspricht einer Zunahme von 16,7%. Währungsbereinigt erreichte das Wachstum sogar 23,5%. Das Betriebsergebnis (EBIT) stieg um 117,7% auf CHF 26,7 Mio. und die EBIT-Marge lag bei hohen 14,5%. Das Gruppenergebnis nach Steuern (EAT) erreichte CHF 17,0 Mio., 98,9% mehr als im Vorjahr. Komax erwartet auch für das Gesamtjahr 2011 ein sehr gutes Resultat.

Die drei Business Units Wire, Solar und Medtech profitierten vom guten Auftragsbestand zu Jahresbeginn sowie vom hohen Bestellungseingang in den ersten sechs Monaten des Geschäftsjahres 2011. Dieser lag im ersten Halbjahr 2011 bei CHF 210,7 Mio. (Vorjahr: CHF 168,5 Mio.). Der Nettoverkaufserlös erreichte CHF 183,6 Mio. (Vorjahr: CHF 157,3 Mio.). Dies entspricht einem Wachstum von 16,7%, währungsbereinigt betrug die Zunahme sogar 23,5%. Der Betriebsgewinn (EBIT) erhöhte sich auf CHF 26,7 Mio. (Vorjahr: CHF 12,3 Mio.), womit er sich im Vergleich zum Vorjahr mehr als verdoppelte. Der Währungseinfluss war hier mit -1,4% geringer, da ein relativ grosser Anteil der Kosten im Ausland generiert werden kann. Die EBIT-Marge lag bei hohen 14,5%. Das Gruppenergebnis nach Steuern (EAT) erreichte CHF 17,0 Mio. (Vorjahr: CHF 8,6 Mio.).

Die finanzielle Situation der Komax ist weiterhin sehr solide. Die Eigenkapitalquote per 30. Juni 2011 betrug 64,3%.

Business Unit Wire

In der Business Unit Wire setzte sich das Wachstum auf hohem Niveau fort. Trotz teilweise nachteiliger Wettbewerbsbedingungen aufgrund des Hauptproduktionsstandortes Schweiz hat Komax Wire die bereits starke Marktposition weiter festigen können. Eine geografisch breit abgestützte Nachfrage, ein vorteilhafter Produkte-Mix sowie weitere Effizienzsteigerungen und die verstärkte Materialbeschaffung im Ausland führten zu einem sehr erfreulichen Ergebnis. Der Nettoverkaufserlös erreichte CHF 103,2 Mio. und das Betriebsergebnis (EBIT) betrug CHF 26,8 Mio. Damit verbesserte die Business Unit Wire das bereits sehr gute Resultat des Vorjahres beim Nettoverkaufserlös um 21,3% und beim Betriebsergebnis (EBIT) um 41,0%.

Business Unit Solar

Auch die Business Unit Solar hat markant zugelegt. Der Nettoverkaufserlös betrug CHF 43,9 Mio. (Vorjahr: CHF 28,3 Mio.), und das Betriebsergebnis (EBIT) lag bei CHF 2,4 Mio. (Vorjahr: CHF -3,3 Mio.). Die Redimensionierung des Dünnfilmgeschäfts und dessen strikte Fokussierung auf Wiederholaufträge sowie die Konzentration der Aktivitäten im kristallinen Bereich am Standort York (USA) führten zu deutlich positiven Resultaten. Ausserdem waren der hohe Auftragsbestand zu Jahresbeginn sowie der sehr gute Bestellungseingang vor allem aus Asien im ersten Quartal für das erfreuliche Ergebnis verantwortlich. Im weiteren Verlauf des Semesters machte sich allerdings beim Bestellungseingang ein markanter Rückgang bemerkbar. Dieser kann zurückgeführt werden auf sich abzeichnende Überkapazitäten in der Solarindustrie sowie angekündigte weitere Kürzungen der Einspeisevergütungen insbesondere in den beiden Hauptabsatzmärkten für Solarmodule, Deutschland und Italien. Diese Faktoren führen seit dem zweiten Quartal zu einem vorsichtigeren Investitionsverhalten bei den Marktteilnehmern, wovon Komax Solar als Ausrüstungszulieferer direkt betroffen ist.

Business Unit Medtech

Eine sehr positive Entwicklung verzeichnete auch die Business Unit Medtech, obwohl sie aufgrund des starken Schweizer Frankens gegenüber der ausländischen Konkurrenz benachteiligt ist. Nach einem schwierigen zweiten Semester 2010 mit einem negativen Betriebsergebnis (EBIT) hat sich die Profitabilität markant verbessert. Dies dank einer nach der Reorganisation leistungsstärkeren Struktur sowie einem erhöhten Anteil der Wiederholaufträge am Gesamtauftragsvolumen. Der Nettoverkaufserlös betrug CHF 38,6 Mio. (Vorjahr: CHF 45,0 Mio.) und das Betriebsergebnis (EBIT) lag bei CHF 1,8 Mio. (Vorjahr: CHF 0,8 Mio.).

Ausblick

Die wirtschaftlichen Rahmenbedingungen sind mit erheblichen Unsicherheiten behaftet. Trotzdem erwartet Komax auch für das Geschäftsjahr 2011 ein sehr gutes Resultat.

Die Business Unit Wire wird voraussichtlich weiterhin von einer soliden und breit abgestützten Nachfrage profitieren. Wir erwarten im Geschäftsjahr 2011 einen Nettoverkaufserlös und ein Betriebsergebnis (EBIT) auf hohem Niveau.

Das wirtschaftliche Umfeld der Business Unit Solar ist zunehmend anspruchsvoll. Dank dem guten Auftragsbestand per Ende des ersten Halbjahres rechnet Komax für die Business Unit Solar für das Geschäftsjahr 2011 trotzdem mit einer Zunahme des Nettoverkaufserlöses und einem positiven Betriebsergebnis (EBIT).

In der Business Unit Medtech sind aus heutiger Sicht die Voraussetzungen für ein erfolgreiches Geschäftsjahr gegeben. Dank der klaren Fokussierung auf Folgeprojekte akquiriert die Business Unit vermehrt Aufträge mit Wiederholungscharakter. Nach einem negativen Resultat in 2010 erwarten wir für Komax Medtech für das Geschäftsjahr 2011 ein positives Betriebsergebnis (EBIT).

Komax Group: Business in the first half of 2011

Strong operating performance from all business units – operating profit and Group profit after taxes doubled

Komax was able to improve its results further in the first half of 2011. Net sales amounted to CHF 183.6 million, corresponding to a 16.7% increase. On a currency-adjusted basis, growth was as high as 23.5%. The operating profit (EBIT) rose by 117.7% to CHF 26.7 million, while the EBIT margin came in at a high 14.5%. Group profit after taxes (EAT) amounted to CHF 17.0 million, an increase of 98.9% on the first half of 2010. Komax is expecting a very good result for the full year 2011 too.

The three business units – Wire, Solar and Medtech – benefited from the healthy order level at the start of the year and from a strong new order entry in the first six months of the 2011 financial year. New orders for the first half of 2011 came in at CHF 210.7 million (previous year: CHF 168.5 million). Net sales amounted to CHF 183.6 million (previous year: CHF 157.3 million). This equates to growth of 16.7%, or as much as 23.5% on a currency-adjusted basis. The operating profit (EBIT) increased to CHF 26.7 million, more than double the equivalent figure for the previous year (CHF 12.3 million). Here the currency impact was less pronounced at -1.4%, as a relatively large proportion of costs can be generated abroad. The EBIT margin was at a high 14.5%. Group profit after taxes (EAT) reached CHF 17.0 million (previous year: CHF 8.6 million).

Komax's financial situation continues to be very robust. The equity ratio stood at 64.3% as of 30 June 2011.

Wire business unit

Growth continued at an impressive rate in the Wire business unit. Despite a number of disadvantageous competitive parameters caused by Switzerland being the main production location, Komax Wire was able to consolidate its already strong market position. The very pleasing result was attributable to broad-based geographic demand, an advantageous product mix, further efficiency improvements and a greater sourcing of materials abroad. Net sales amounted to CHF 103.2 million, while the operating profit (EBIT) came in at CHF 26.8 million. This represents a substantial improvement of 21.3% at net sales level and 41.0% for the operating profit (EBIT) on the Wire business unit's very good results of the previous year.

Solar business unit

The Solar business unit also recorded substantial growth. Net sales amounted to CHF 43.9 million (previous year: CHF 28.3 million), while the operating profit (EBIT) was CHF 2.4 million (previous year: CHF -3.3 million). The downsizing of the thin-film business and its strict focus on repeat orders, together with the concentration of activities in the crystalline technology business at the York site in the US, led to highly positive results. The satisfying result was driven in particular by the high level of new orders at the start of the year and a very strong order intake in the first quarter, particularly from Asia. As the half-year progressed, however, a sharp slowdown in the order intake became apparent. This can be attributed to the excess capacity that is becoming evident in the solar industry, as well as to further cutbacks in feed-in tariffs that have been announced, particularly in the two main markets for solar modules, Germany and Italy. Since the start of the second quarter, these factors have caused market participants to exercise greater investment restraint, a development that directly affects Komax Solar as a supplier of equipment.

Medtech business unit

The Medtech business unit also recorded a very positive development, although it continues to labour under a competitive handicap vis-à-vis its foreign competitors due to the strong Swiss franc. After a difficult second half of 2010, in which it recorded a negative operating profit (EBIT), profitability improved sharply in the first half of 2011. This was assisted by the segment's more efficient structure following the recent reorganization, as well as by an increased share of repeat orders as a proportion of the total order volume. Net sales came in at CHF 38.6 million (previous year: CHF 45.0 million), while the operating profit (EBIT) ran to CHF 1.8 million (previous year: CHF 0.8 million).

Outlook

The current economic environment is fraught with uncertainty. However, Komax is anticipating a very good result for the full 2011 financial year too.

The Wire business unit is expected to continue to benefit from robust and broad-based demand. For the 2011 financial year as a whole, we are expecting both net sales and the operating profit (EBIT) to be on a high level.

The commercial environment confronting the Solar business unit is becoming increasingly challenging. However, thanks to the healthy level of orders at the end of the first half of 2011, Komax is nonetheless expecting this segment to increase net sales and report a positive operating profit (EBIT) for the 2011 financial year.

From today's standpoint, the prerequisites for a successful business year for the Medtech business unit appear to be in place. Thanks to the clear focus on projects with follow-up potential, this segment is increasingly acquiring orders that have repeat character. Following a negative result in 2010, we are expecting Komax Medtech to report a positive operating profit (EBIT) for the 2011 financial year.

Halbjahresabschluss 2011

Konsolidierte Bilanz	30.06.11	31.12.10	Veränderung
	CHF 1'000	CHF 1'000	%
Umlaufvermögen	224'117	211'536	5,9
Anlagevermögen	108'660	107'162	1,4
Total Aktiven	332'777	318'698	4,4
Kurzfristiges Fremdkapital	65'709	59'260	10,9
Langfristiges Fremdkapital	51'944	46'915	10,7
Den Aktionären der Muttergesellschaft zurechenbarer Anteil am Eigenkapital	214'129	212'523	0,8
Minderheitsanteil	995	0	-
Total Passiven	332'777	318'698	4,4

Der vollständige Halbjahresbericht, welcher in Übereinstimmung mit den International Financial Reporting Standards (IFRS), insbesondere IAS 34, «Zwischenberichterstattung», erstellt wurde, ist im Internet abrufbar unter www.komaxgroup.com.

Konsolidierte Erfolgsrechnung	1. Halbjahr 2011	1. Halbjahr 2010	Veränderung
	CHF 1'000	CHF 1'000	%
Nettoverkaufserlös	183'615	157'288	16,7
Übriger Betriebsertrag	1'251	392	219,1
Bruttogewinn	101'604	84'149	20,7
Betriebsergebnis (EBDIT)	30'224	15'963	89,3
Betriebsergebnis (EBIT)	26'690	12'260	117,7
Finanzergebnis	-3'380	-994	-240,0
Gruppenergebnis nach Steuern (EAT)	17'030	8'563	98,9

Segmentrechnung

1. Halbjahr 2011	CHF 1'000	Wire	Solar	Medtech	Corporate ¹⁾	Konzern
Bestellungseingang	109'765	53'365	47'570	-	-	210'700
Nettoverkaufserlös	103'204	43'874	38'578	-2'041	-	183'615
EBIT	26'802	2'367	1'755	-4'234	-	26'690

1. Halbjahr 2010

Bestellungseingang	102'523	30'088	35'885	-	-	168'496
Nettoverkaufserlös	85'111	28'341	44'991	-1'155	-	157'288
EBIT	19'011	-3'296	746	-4'201	-	12'260

1) Inklusive Elimination zwischen den Segmenten

Konsolidierte Geldflussrechnung	1. Halbjahr 2011	1. Halbjahr 2010	Veränderung
	CHF 1'000	CHF 1'000	%
Geldfluss aus Geschäftstätigkeit	-4'356	-2'301	89,3
Geldfluss aus Investitionstätigkeit	-6'010	-703	754,9
Freier Cash Flow	-10'366	-3'004	245,1
Geldfluss aus Finanzierungstätigkeit	638	2'257	-71,7
Dividendenzahlung ²⁾	-6'753	0	-
Zunahme (+) / Abnahme (-) Fonds	-12'778	-1'568	714,9

Fonds = flüssige und kurzfristige liquide Mittel (inkl. Festgelder bis drei Monate Laufzeit)

2) Die Ausschüttung aus Kapitaleinlagereserve von CHF 2,00 pro Namenaktie erfolgte im Mai 2011.

Kennzahlen		2011	2010
Nettoverschuldung (-) / Nettoguthaben (+) per 30.06.11 / 31.12.10	CHF 1'000	-6'497	12'026
Bruttogewinn 1. Halbjahr in % des Nettoverkaufserlöses		55,3%	53,5%
Cash Flow (EBDIT) 1. Halbjahr in % des Nettoverkaufserlöses		16,5%	10,1%
Betriebsergebnis (EBIT) 1. Halbjahr in % des Nettoverkaufserlöses		14,5%	7,8%
Gruppenergebnis (EAT) 1. Halbjahr in % des Nettoverkaufserlöses		9,3%	5,4%
Personalbestand per 30.06.11 / 31.12.10	Anzahl	1'081	1'023

Financial statements for the first half of 2011

Consolidated balance sheet	30.06.11	31.12.10	Change
	CHF 1,000	CHF 1,000	%
Current assets	224,117	211,536	5.9
Non-current assets	108,660	107,162	1.4
Total assets	332,777	318,698	4.4
Current liabilities	65,709	59,260	10.9
Non-current liabilities	51,944	46,915	10.7
Equity attributable to equity holders of the parent	214,129	212,523	0.8
Non-controlling interest	995	0	-
Total liabilities and shareholders' equity	332,777	318,698	4.4

Consolidated income statement	First half 2011	First half 2010	Change
	CHF 1,000	CHF 1,000	%
Net sales	183,615	157,288	16.7
Other operating income	1,251	392	219.1
Gross profit	101,604	84,149	20.7
Operating profit (EBDIT)	30,224	15,963	89.3
Operating profit (EBIT)	26,690	12,260	117.7
Financial result	-3,380	-994	-240.0
Group profit after taxes (EAT)	17,030	8,563	98.9

Operating Segments

First half 2011	CHF 1,000	Wire	Solar	Medtech	Corporate¹⁾	Group
Order income		109,765	53,365	47,570	-	210,700
Net sales		103,204	43,874	38,578	-2,041	183,615
EBIT		26,802	2,367	1,755	-4,234	26,690
First half 2010						
Order income		102,523	30,088	35,885	-	168,496
Net sales		85,111	28,341	44,991	-1,155	157,288
EBIT		19,011	-3,296	746	-4,201	12,260

1) Including elimination of intersegment revenues

Consolidated cash flow statement	First half 2011	First half 2010	Change
	CHF 1,000	CHF 1,000	%
Cash flow from operating activities	-4,356	-2,301	89.3
Cash flow from investing activities	-6,010	-703	754.9
Free cash flow	-10,366	-3,004	245.1
Cash flow from financing activities	638	2,257	-71.7
Dividends paid ²⁾	-6,753	0	-
Increase (+) / decrease (-) in funds	-12,778	-1,568	714.9

Funds = cash and cash equivalents (including time deposits with a term of up to three months)

2) The payout from capital contribution reserves of CHF 2.00 per registered share was done in May 2011.

Key figures		2011	2010
Net indebtedness (-) / net cash (+) as of 30.06.11 / 31.12.10	CHF 1,000	-6,497	12,026
Gross profit first half in % of net sales		55.3%	53.5%
Cash flow (EBDIT) first half in % of net sales		16.5%	10.1%
Operating profit (EBIT) first half in % of net sales		14.5%	7.8%
Group profit (EAT) first half in % of net sales		9.3%	5.4%
Headcount as of 30.06.11 / 31.12.10	No.	1,081	1,023

The complete consolidated half-year financial statements of the Komax Group, which were prepared in accordance with the International Financial Reporting Standards (IFRS), in particular IAS 34, "Interim Financial Reporting", can be downloaded from www.komaxgroup.com.

Finanzkalender

Financial calendar

Vorschau Abschluss 2011	17. Januar 2012
Medienorientierung/Analystenpräsentation zum Jahresabschluss 2011	20. März 2012
Generalversammlung	3. Mai 2012
Halbjahresresultate 2012	21. August 2012
Preliminary results 2011	17 January 2012
Annual media conference / analysts' presentation 2011	20 March 2012
Annual General Meeting	3 May 2012
Half-year results 2012	21 August 2012

Weitere Auskünfte erteilt
[For further information](#)

Marco Knuchel
Head Investor Relations and Corporate Communications
Industriestrasse 6
CH-6036 Dierikon
Tel. +41 41 455 06 16
Fax +41 41 450 10 24
marco.knuchel@komaxgroup.com
www.komaxgroup.com